Liste nationale Propriétaires



Nos candidats, notre volonté

La liste Alliance Galop regroupe des socioprofessionnels et des éleveurs/propriétaires impliqués au quotidien dans l'élevage et les courses. Ils viennent de différentes régions et représentent différentes sensibilités, mais tous ont à cœur de défendre l'élevage français, de conserver notre système de répartition et notre indépendance, mais aussi de créer les conditions de réussite d'un programme de relance.

La relance des courses est une priorité. Nous avons des solutions, unissons-nous pour les mettre en pratique.

Notre constat, notre diagnostic

Le modèle de financement des courses françaises est exemplaire. Il est généreux et équilibré. Il fonctionne parfaitement lorsque le niveau des ressources est suffisant.

Ce qui nous contraint à mener des programmes d'économie drastiques, et notamment à devoir choisir entre la qualité de l'outil de travail et les allocations, ce n'est pas le système en lui-même, mais la baisse de ses ressources.

Les trois principales sources de revenus des courses en France sont les propriétaires, les parieurs et l'État. Les deux premiers se détournent de l'hippisme parce que la clientèle habituelle a évolué dans sa perception de notre activité et la nature de ses loisirs, ou dans sa pratique du pari. Le troisième fixe les règles du jeu, le contexte légal de notre activité. Ces règles sont en train d'évoluer.

Il faut s'adapter à ce nouvel environnement. C'est ce que propose Alliance Galop...

LES CANDIDATS



Nicolas de LAGENESTE



Patrice DÉTRÉ



Isabelle PELTIER



Grégory VAYRE



Jean-Marie



Pascale MÉNARI



Xavier



Pascal DESHAYES



Véronique CROSNIER



Patrick JOUBERT

LES SUPPLÉANTS



Patrick PAILHES



Isabelle D'ARMAILLÉ



Sarah



Louis FAGALDE

Nos principales mesures

Voici les principales mesures qui concernent plus particulièrement les propriétaires et pour lesquelles nos représentants aux instances de France Galop militeront grâce à votre soutien :



Les propriétaires sont la clé de la relance

Les propriétaires sont les meilleurs ambassadeurs des courses

Aujourd'hui comme hier, c'est le parrainage qui a créé le plus de vocations de propriétaires de chevaux de course. Les hippodromes et les centres d'entraînement doivent devenir leur jardin. Un accueil de qualité sur les sites, la mise à disposition d'espaces réceptifs bien entretenus et équipés peut stimuler les conversions.

Valoriser les grandes réunions régionales

Les courses doivent rester une fête! Les grandes réunions régionales valorisent les acteurs locaux auprès du public et des pouvoirs publics, vis-à-vis de leur entourage et de leur réseau. C'est dans ces cadres-là que l'on fait des convertis. Soyons fiers de nos victoires et partageons-les! Toutes les instances des courses, doivent favoriser les grandes rencontres, à commencer par le PMU.

La politique des encouragements doit être stratégique

Ne rouvrons pas le débat tous les ans! Une réflexion stratégique sur nos objectifs doit aboutir à une répartition des encouragements pérenne. Adaptons ensuite de façon linéaire le niveau des prix de courses selon les ressources annuelles, pas les taux des primes.

L'équilibre 2/3-1/3 a créé un cercle vertueux : ne le brisons pas

Nous demandons que le principe de répartition des encouragements à concurrence de deux tiers pour le plat et un tiers pour l'obstacle soit inscrit dans les statuts de France Galop.

Favoriser l'élevage français dans le circuit de sélection

- 1. Baisser les prix des courses de Groupe et des Listed en plat,
- 2. Augmenter les taux des primes aux propriétaires dans ces mêmes courses, de façon à favoriser l'élevage français de haut niveau.

Des courses à réclamer pour toutes les catégories

Les handicaps sont nombreux et fortement dotés. Ils jouent un rôle dans le programme mais nous souhaitons tester une offre de courses à réclamer à des taux couvrant toutes les valeurs, de 3 000 à 100 000 €. Les propriétaires établissent ainsi eux-mêmes la valeur à laquelle leurs chevaux doivent courir, ce qui est plus transparent.

Encourager l'élevage, notre plus bel atout

L'élevage est l'activité centrale du galop. Tout doit être mis en œuvre pour encourager les propriétaires à s'engager sur cette voie.

Relancer et adapter l'offre des paris hippiques

Les paris au service des courses plutôt que les courses au secours des paris

Il faut remettre l'église au milieu du village : c'est-à-dire les courses avant les paris. Le PMU doit être plus souple et plus entreprenant sur le marché en ligne, l'export de nos courses et l'adaptation du pari mutuel à toutes ses activités.

Toutes les courses françaises ouvertes aux paris sur Internet

C'est un symbole fort de la valorisation de l'hippisme dans les régions, et un possible levier de croissance pour l'avenir, avec un réel plus produit pour les paris en ligne.

Les images des courses pour tous, tout le temps

Le public doit pouvoir accéder à toutes les images des courses en direct gratuitement.

Les sociétés-mères doivent renouer le dialogue avec l'état

Les sociétés-mères doivent organiser leur représentation officielle

L'Etat ne réclame pas un seul corps, il réclame une seule tête. Désignons un seul interlocuteur pour représenter les intérêts des sociétés-mères, et non le PMU, devant les pouvoirs publics et négocier.

La Française des Jeux va être privatisée. Cela risque de bouleverser les équilibres dont nous dépendons...

Formulons des revendications claires

Pour affronter la concurrence de la Française des Jeux et des paris sportifs, nous avons besoin de plus de souplesse et de liberté. Négocions un nouveau deal avec l'État, un environnement réglementaire, juridique et fiscal (TVA, concurrence, courses européennes, fiscalité, règlement des paris, etc.).

Rapprochement Trot/Galop: oui, mais...

Nous sommes favorables au partage des moyens d'administration et de production des sociétés-mères, et même des sièges sociaux, mais pas à une structure exécutive supplémentaire.

Une couche de plus ne fera qu'éloigner encore le siège du pouvoir des membres et à confier le pouvoir aux technocrates.